

	CLASIFICACIÓN	PERSP.
Solvencia		
Oct-26	BBB+py	Fuerte (+)
Jun-26	BBB+py	Fuerte (+)
Bonos		
Oct-26	BBB+py	Fuerte (+)
Jun-26	BBB+py	Fuerte (+)

FELLER RATE RATIFICA EN "BBB+py" LAS CALIFICACIONES DE CAMPESTRE. TENDENCIA "FUERTE (+)".

7 OCTOBER 2026 - ASUNCIÓN, PARAGUAY

Feller Rate ratificó en "BBB+py" la calificación de la solvencia y el programa de bonos de Campestre S.A.E., Insumos, Implementos Agrícolas y Construcciones. La tendencia de la calificación es "Fuerte (+)".

La calificación "BBB+py" asignada a Campestre refleja un perfil de negocios calificado en "Adecuado" y una posición financiera calificada en "Satisfactoria".

El "Adecuado" perfil de negocios se fundamenta, principalmente, en la acotada participación de mercado dentro del sistema paraguayo, aunque con una tendencia favorable en los últimos periodos analizados a raíz del plan estratégico ejecutado. A su vez, considera su participación en una industria sensible al ciclo económico y al comercio internacional. En contrapartida, incorpora la ubicación estratégica de sus instalaciones, su posicionamiento como operador logístico integrado, sus acotados niveles de morosidad, el mayor grado de diversificación evidenciado en lo más reciente y la relación de larga data con la dirección Nacional de Aduanas.

La "Satisfactoria" posición financiera es respaldada por la mantención de altos márgenes de la operación, en línea con las economías de escala y la presencia de segmentos con mayor rentabilidad. A lo anterior se suman el incremento en la escala de la operación y una adecuada política de endeudamiento, factores que han permitido mitigar, en gran parte, los mayores requerimientos de financiamiento externo derivados del plan de inversiones, conservando satisfactorios indicadores de endeudamiento y de liquidez.

Campestre es una compañía dedicada a brindar servicios de terminal portuaria, estando caracterizada por ser un "puerto seco". La terminal cumple la función de depósito para las mercaderías de importación y punto de salida para los productos de exportación.

Los resultados de la compañía se encuentran estrechamente relacionados con el nivel de movimiento de cargas y la actividad logística asociada al comercio exterior, los que han presentado una tendencia positiva en el periodo analizado.

Al primer semestre de 2026, los resultados de la compañía continuaron manteniendo la tendencia favorable evidenciada en periodos anteriores, con ingresos que presentaron un aumento interanual del 30,3%, alcanzando los Gs.14.619 millones (Gs.11.219 millones a junio de 2025). Este crecimiento respondió a un mayor nivel de actividad, acompañado de un cambio en el mix hacia operaciones de mayor valor agregado y rentabilidad, particularmente asociado a cargas generales y de alquiler. A ello se sumó una mayor eficiencia operacional, permitiendo que la generación de Ebitda alcanzara los Gs.11.616 millones (Gs.8.773 millones a junio del año anterior), con un margen Ebitda del 79,5%, cifra por sobre el promedio histórico (44,4% entre 2018 a 2025).

Acorde con el plan estratégico de la compañía, el crecimiento en su actividad y las mayores inversiones en infraestructura han implicado mayores requerimientos de capital, lo que incidió en que el **stock** de deuda financiera ajustada aumentara desde los Gs.4.549 millones a diciembre de 2022 hasta los Gs.63.967 millones a junio de 2026 (Gs.71.955 millones a diciembre de 2025).

La base patrimonial se ha mantenido en una tendencia creciente durante los periodos analizados, favorecida por la capitalización de reservas y acumulación de resultados. En este contexto, el patrimonio aumentó desde los Gs.160.013 millones a diciembre de 2022 hasta los Gs.188.463 millones a junio de 2026.

El mayor nivel de deuda financiera ha sido mitigado, en parte, por el fortalecimiento del capital patrimonial, permitiendo que el **leverage** financiero financiero ajustado se mantenga bajo las 0,5 veces desde 2023, situándose en 0,3 veces a junio de 2026.

El mayor nivel de deuda financiera ha venido acompañado de un crecimiento en la generación operacional. En particular, la deuda financiera neta ajustada sobre Ebitda ha promediado las 3,8 veces entre 2023-2025, mientras que la cobertura sobre gastos financieros ajustados ha presentado una media de 3,5 veces entre igual periodo. A junio de 2026, dichos indicadores alcanzaron las 3,6 veces y las 2,7 veces, respectivamente.

La liquidez de la compañía está calificada en "Satisfactoria" y contempla, al cierre de junio 2026, una generación de flujos de Gs.17.068 millones (considerando 12 meses móviles), junto a una caja y equivalentes por Gs.2.988 millones, en comparación a vencimientos de corto plazo por Gs.6.683 millones.

TENDENCIA: FUERTE (+)

La tendencia "Fuerte (+)" refleja el creciente nivel de actividad registrado, en conjunto con una evolución favorable de sus fuentes de ingresos, lo que ha fortalecido progresivamente la generación operacional y los márgenes de la compañía. Si bien esto ha significado un mayor nivel de deuda estructural y nuevas presiones transitorias asociadas al plan de inversiones en desarrollo, se ha mantenido un satisfactorio nivel de endeudamiento y adecuados índices de cobertura.

ESCENARIO DE ALZA: Se podría gatillar en la medida en que la compañía continúe rentabilizando las inversiones realizadas y consolidando los proyectos en desarrollo, reflejándose ello en un incremento en los niveles de actividad acorde con lo estimado, sin deteriorar de forma estructural las principales métricas financieras.

ESCENARIO DE ESTABILIZACIÓN: Se podría dar ante un retraso en la rentabilización esperada o mayores requerimientos de financiamiento con terceros, de tal manera de presionar los principales índices crediticios de forma prolongada.

Contacto: Isidora Santander - Tel. 56 2 2757 0400